



Vertrieb findest du spannend?
#Nachhaltigkeit ist dir wichtig?
Dann bist du richtig bei uns.

Die Oeding-Unternehmensgruppe existiert seit 225 Jahren und hat sich in diesem Zeitraum immer wieder neu erfunden, jeglicher Transformation gestellt und alle Herausforderungen des sich wandelnden Marktes angenommen. Wir sind stolz darauf, dass wir uns flexibel an neue Trends und Technologien angepasst haben und können zu Recht von uns behaupten, dass wir zu den ökologisch nachhaltigsten Unternehmen in der DACH-Region zählen. Branchenführend stehen wir, auch in weiten Teilen Norddeutschlands, für digitale und analoge Verzeichnismedien sowie digitale Komplettlösungen. Zusammen mit der Tele Medien GmbH sind wir Verleger und Herausgeber von 47 Telekommunikationsverzeichnissen wie „Das Örtliche“ und „Das Telefonbuch“.

WIR SUCHEN DICH, WENN ...

- du Bock auf Vertrieb hast, aber dir aktuell noch das Handwerkszeug fehlt.
- du Hochschulabsolvent:in bist, eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung hast oder Quereinsteiger:in bist.
- du eine große Leidenschaft sowie Affinität für digitale Marketinglösungen mitbringst.
- du über einen natürlichen Erfolgswillen verfügst und dich Kaltakquise nicht abschreckt.
- du kontaktfreudig bist, Spaß am Verkaufen hast und jederzeit gewillt bist, dich weiterzuentwickeln und zu lernen.
- du ein sicheres Auftreten, eine hohe Einsatzbereitschaft und eine außerordentlich gute Kommunikationsstärke mitbringst.

VON UNS BEKOMMST DU ...

- eine umfassende Ausbildung im Bereich des Vertriebs von digitalen und analogen Medien
- ein monatlich garantiertes Fixum sowie ein nach oben hin offenes Provisionsmodell.

JUNIOR SALES MANAGER (M/W/D)

- ein flexibles Gleitzeitmodell sowie die Möglichkeit hybrid zu arbeiten.
- eine hochwertige Arbeitsausstattung. (iPad, iPhone, Laptop, ...)
- einen unbefristeten Arbeitsvertrag.
- ein strukturiertes Junior Sales Programm für die beste fachliche Entwicklung.
- eine Einbindung in alle relevanten Prozesse und Strukturen.
- einen persönlichen Trainee Paten und es stehen dir Sales Director, aber auch Geschäftsführung zur Seite.
- ein umfassendes Schulungs- und Coachingpaket zusätzlich zum Training on the Job.
- ein modernes und freundliches Arbeitsumfeld sowie eine tolerante und kollegiale Unternehmenskultur, in der (Vertriebs-)Erfolge gemeinsam gefeiert werden.
- 30 Urlaubstage.

DEINE AUFGABEN SIND ...

- der Verkauf unserer digitalen Produkte und Zusatzdienstleistungen.
- die selbstständige Recherche und Akquise von Neukunden, um diese anschließend als Bestandskunden aufzubauen.
- die Identifizierung und Bearbeitung von Kundenbedürfnissen - ob persönlich vor Ort, virtuell oder telefonisch.
- die Pflege der Beziehung zu unseren Bestandskunden.
- die ständige Beobachtung des IT- und Tech-Marktes, um stets top-aktuell informiert zu sein und auf jedes Kundenbedürfnis reagieren zu können.

DEINE BEWERBUNG

Haben wir Dein Interesse geweckt?

Dann sende Deine Bewerbung bitte per E-Mail (PDF-Datei) an jobs@oeding.de oder per Post an Oeding Info GmbH | Erzberg 45 | 38126 Braunschweig

